

- 2020.01.07
第2講義【事例】月収300万円「権利収入」の作りかた

インフォトップで年間5億円稼ぐ男が
権利収入の作り方を暴露しました...

こんばんは。
インフォトップ特別企画、案内人の荻田です。

約2年前にインフォトップ推奨で開催し、
成功者が続出した大好評企画第二弾の
特別講義をご確認いただけただいしょうか。

まだ確認できていない場合は
下記のバックナンバーをご確認ください。

[【インフォトップ推奨特別講義】バックナンバー\(登録不要\)](#)

いよいよ本日は、第2講義をお届けいたします。

最新情報はLINEにてお届けして参りますので
以下よりご登録くださいませ。

5大特典も引き続きプレゼント中です。

[【インフォトップ販売者支援 LINE@はこちら】](#)

それでは早速、松岡将吾先生から
講義をお届けいただきます！

=====

こんばんは。
インフォトップ特別講師の松岡です。

本日はすこし実践的な内容、

私はこれまでに様々な形で、
情報商品を販売してきましたが、
上の動画解説でも紹介した通り、
それぞれメリットもデメリットもあります。

詳しくは動画とレポートに譲りますが、
あなたに最も効率的かつ大きく儲けていただく為に、
ここで簡単に質問形式でご説明しますね。

それでは早速ここで質問です。

今回、

- (1) 少額商品(1000 円～3 万円前後)を長いスパンで販売する
- (2) 高額商品(30 万円前後)を単発短期で販売
- (3) 月額制サービスを販売

3つのパターンを解説しましたが、
独自商品も、元手も何もないゼロ状態から
《月収100万円》できるだけ手間なく儲ける為に、
最も適しているのはどれでしょうか？

.....

.....

.....

いいでしょうか？

正解は動画でも解説していますが、
私が最もおすすめするパターンは

- (1) 少額商品(1000 円～3 万円前後)を長いスパンで販売する

というものになります。

(2) 高額商品(30万円前後)を単発短期で販売

は、俗に言う【プロダクトローンチ】というもので、
短期間で、楽に億単位の利益を狙えるメリットがありますが、
初期で広告費が数千万円かかりますし、高い技術や知識が必要で、
失敗すれば大赤字になるというデメリットがあります。

情報販売ビジネスを通して、現時点で、
月100万円も稼げていないこれはおすすめできません。

次に、

(3) 月額制サービスを販売

は、一度会員になってもらえれば退会しない限り、
毎月安定した収益になるので、毎月利益も安定します。

しかし、月額サービスは毎月何か新しいものを提供したり、
なにかと運営コストと手間が必要で、副業では難しいデメリットがあります。

私としては、月額サービスは最初に取り組むよりも、
ある程度の経験を積んで、資金的な余裕をつくり、
じっくり取り組むほうが良いかと思います。

それに比べて

(1) 少額商品(1000円～3万円前後)を長いスパンで販売する

は、元手0円で労力も少ないので取り組みやすく、
ゼロからはじめても、考えられるリスクはほとんどなく、
月収100万円稼ぎやすくなっています。

また、完全放置とは言わずとも、ある程度放置しても、
勝手に利益が上がっていれば、運営面でのメリットも大きいです。

